

VENTAJAS Y DESVENTAJAS DE LAS EMPRESAS FAMILIARES

VENTAJAS :

- 1- Orientación hacia el largo plazo
- 2- Mayor independencia de acción
 - Menos presión (o ninguna) por parte del mercado bursátil.
 - Menor riesgo (o ninguno) de ser adquirida por otra empresa..
- 3- Cultura de la familia como fuente de orgullo.
 - Estabilidad.
 - Identificación fuente/ compromiso / motivación.
 - Continuidad en el liderazgo.
- 4- Mayor capacidad de adaptación en tiempos de crisis.
 - Disposiciones a reinvertir las utilidades.
- 5- Menos burócrata e impersonal.
 - Mayor flexibilidad.
 - Mayor rapidez de decisión .
- 6- Beneficios financieros.
 - Grandes posibilidades de éxito.
- 7- Conocimiento del negocio.
 - Los miembros de la familia se forman desde jóvenes en el negocio

DESVENTAJAS:

- 1- El acceso mas complicado a los mercados de capital puede suponer una limitación al crecimiento.
- 2- Organización confusa.
 - Estructura poco definida.
 - Falta de una clara división de tareas
- 3- Nepotismo.
 - Se tolera como gestores a miembros de la familia ineptos.
 - Sistemas de remuneración y recompensa no equitativas.
- 4- Mayor dificultad para atraer a directivos profesionales.
- 5- Síndrome del niño mimado.
- 6- Luchas internas.
 - Los enfrentamientos familiares interfieren en el negocio.
- 7- Estilo paternalista autócrata.
 - Resistencia al cambio
 - Secretismo.
 - Las personalidades dependientes se sienten atraídas.
- 8- Tensiones financieras.
 - Los familiares acaban con el negocio.
 - Desequilibrio entre contribución y remuneración.
- 9- Problemas de sucesión.